



MineMarket

ПРИМЕР ИЗ ПРАКТИКИ ЗАКАЗЧИКА

Более взвешенное принятие решений и анализ данных, а также значительная экономия времени на подготовке месячных отчетов в MineMarket в горной промышленности



Заказчик

Наш клиент – австралийская железорудная компания, экспортирующая и напрямую отгружающая руду со своих предприятий в Пилбаре (Западная Австралия). С учетом специфики отрасли клиент пожелал остаться неизвестным.

Трудности

Компания испытывала проблемы с контролем точности данных об активах, потоком информации и отчетностью. Всё это не только отнимало много времени на ручную проверку, но и затрудняло доступ к своевременным и проверенным отчетам.

Из-за такого нарушения потока данных и отсутствия прозрачности команда **тратила лишнее время на административную работу и перепроверку данных**. Серьезной проблемой была целостность данных из-за разнообразия стандартов данных в различных производственных службах. Зачастую было **практически невозможно получить точные актуальные данные**, чтобы составить представление о работе производства. Отчетность занимала намного больше времени, чем необходимо, из-за наличия нескольких систем, различных форматов данных, необходимости многочисленных правок и проверок данных.

Следующим уровнем сложности стала проверка данных – учитывая известные проблемы с точностью и отчетностью, тщательная регулярная проверка снова становится медленной и трудоемкой. Вылавливание проблем, обнаруженных позже, чем хотелось бы в идеале, и имевших серьезные последствия. Компания искала решение для централизации и управления системой управления активами, и в результате ее выбор пал на MineMarket. Остро стояла потребность в решении для централизации данных с одновременным повышением их качества..



Решение

Для обеспечения эффективного и рационального управления запасами в качестве решения был выбран **MineMarket**. MineMarket обеспечивает максимально широкий охват производственно-сбытовой цепи, сочетая в едином решении комплексный контроль движения руды, логистику и сложный функционал сбыта и маркетинга. Связывая воедино производственные данные и взаимозависимости от рудника до потребителя, **MineMarket максимизирует коммерческий результат. Для этого оптимизируется логистика, исследуется эффект от сбыта, отслеживаются и выявляются узкие места на производстве.** Это сводит к минимуму задержки в сборе данных и обеспечивает видимость данных в масштабе компании, что упрощает анализ, корректировку и согласование. MineMarket может комбинироваться с другими бизнес-системами, легко интегрируется с другими продуктами Datamine и предлагает передовой функционал формирования отчетов и интеграции веб-сервисов.

Результаты

Полностью внедрив у себя MineMarket и настроив его под свои нужды, теперь эта австралийская компания может **автоматически формировать месячный отчет** и определять, как продукция карьеров распределилась по судам, что **раньше отнимало много времени в ручном режиме.** MineMarket позволяет легко выверять данные и видеть, на каком этапе технологической цепочки возникли расхождения – бесценный источник данных для команды. Новообретенная уверенность в целостности данных позволила команде оптимизировать процессы и отчетность, а также провести интеграцию с инструментами бизнес-аналитики. **«У нас внедрение Datamine прошло довольно просто. Работая с продуктом уже много лет, мы продолжаем задействовать всё больше его функциональных возможностей»**, – говорит главный управляющий по планированию и услугам компании. – **Каждый раз, когда мы хотим сделать очередной шаг к тому, чтобы полнее использовать MineMarket, команда Datamine всегда готова помочь».** MineMarket дает компании уверенность в целостности собранных данных и позволяет принимать более взвешенные и точные решения в планировании.



«Среди всех конкурентов и альтернатив мы выбрали Datamine, потому что это было готовое решение для управления активами по всей нашей производственной цепочке».

Главный управляющий по планированию и услугам.



MINEMARKET

 <https://www.dataminesoftware.com/>

 sales@dataminesoftware.com