
MineMarket

HISTORIA DE ÉXITO DE CLIENTES

Una mayor información para la toma de decisiones y el análisis de datos, así como un importante ahorro de tiempo en la elaboración de informes de fin de mes (end of the month, EOM) utilizando MineMarket para el sector minero



El cliente

Nuestro cliente es una empresa australiana de mineral de hierro, que exporta y envía directamente el mineral desde sus operaciones en Pilbara, Australia Occidental. Debido a la naturaleza de la industria, este cliente ha solicitado no ser identificado.

Los desafíos

Esta empresa minera tenía problemas para gestionar la exactitud de los datos de su inventario, el flujo de información y la elaboración de informes, lo que no solo consumía mucho tiempo con las comprobaciones manuales, sino que dificultaba el acceso a informes oportunos y verificados.

Debido a esta perturbación del flujo de datos y a la falta de transparencia, su equipo **dedicaba tiempo innecesario a los proyectos completando el trabajo administrativo y volviendo a comprobar los datos**. La integridad de los datos era un problema importante debido a la variedad de estándares de datos en las funciones operativas, lo que significaba que a menudo era **casi imposible obtener datos precisos y actualizados** para acceder a información inmediata sobre las operaciones de la planta. Los informes tardaban más de lo necesario debido a los múltiples sistemas, los diferentes formatos de datos, la necesidad de múltiples ediciones y los procesos de revisión de datos.

El siguiente nivel de su desafío era la validación de los datos: cuando existen problemas de precisión y presentación de informes, completar una validación exhaustiva y frecuente se vuelve a convertir en una actividad lenta y laboriosa. Es posible que los problemas en sus operaciones se hayan detectado más tarde de lo ideal y hayan tenido un impacto mayor. Esta empresa buscaba una solución para centralizar y gestionar su sistema de gestión de inventarios, lo que dio lugar a la selección de MineMarket. La necesidad de una solución que centralizara sus datos y mejorara su calidad era esencial.



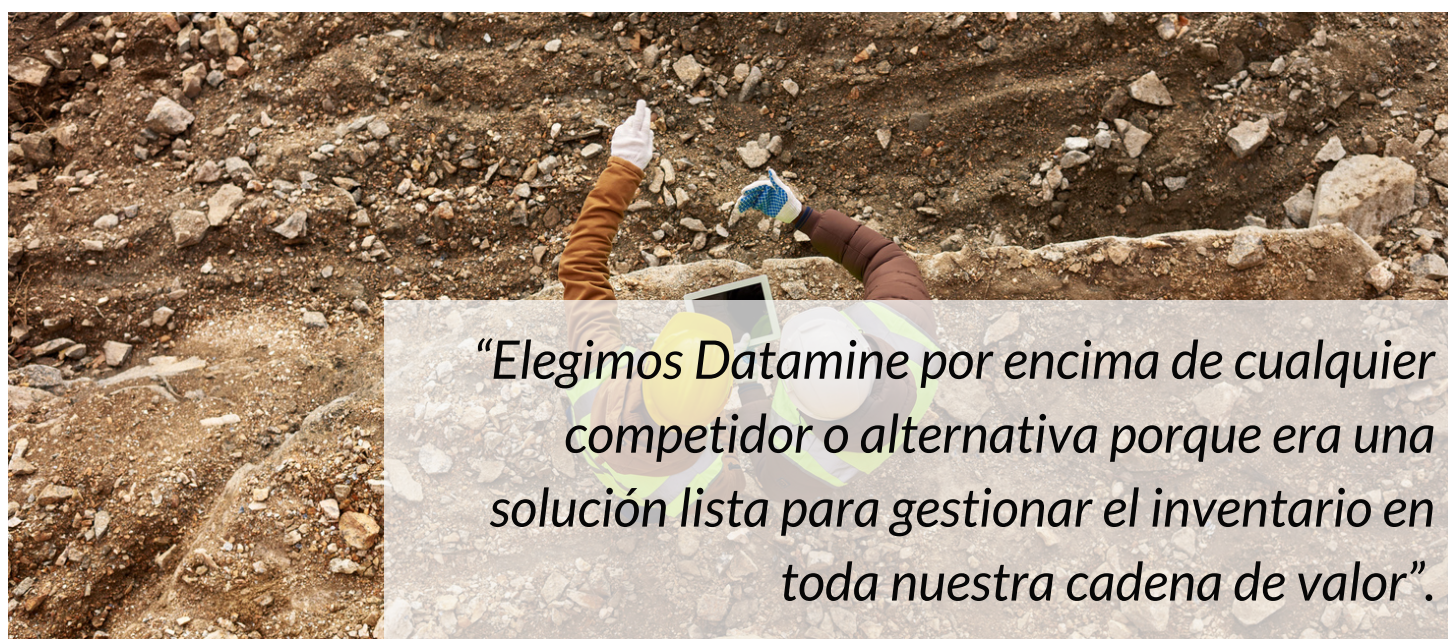
La solución

Para garantizar una gestión eficaz y optimizada del inventario, se eligió **MineMarket** como solución. MineMarket ofrece la más amplia cobertura para la gestión de la cadena de valor de las operaciones mineras al combinar en una sola solución el seguimiento exhaustivo de los materiales, la gestión logística y la capacidad compleja de ventas y mercadotecnia. Mediante la conexión de los datos operativos y sus relaciones desde la mina hasta el cliente.

MineMarket mejora los resultados comerciales al optimizar la logística, trazar el impacto de las ventas y controlar e identificar los obstáculos operativos. Minimiza los retrasos en la recopilación de datos al garantizar que los mismos se visualicen adecuadamente en toda la organización, lo que facilita el análisis, el ajuste y la conciliación. MineMarket puede utilizarse junto con otros sistemas empresariales, se integra perfectamente con otras soluciones de Datamine y proporciona funciones sofisticadas de elaboración de informes y de integración de servicios web.

Los resultados

Con la implantación completa de MineMarket en las operaciones y su personalización para adaptarse a las necesidades, esta empresa australiana es ahora capaz de **realizar un informe mensual automatizado** para determinar qué pozos contribuyeron a completar los envíos, **un ejercicio manual que antes consumía mucho tiempo**. La capacidad de conciliar fácilmente los datos y ver en qué punto de la cadena de valor se han producido desviaciones es ahora posible con MineMarket, un dato valioso para el equipo. La recuperación de la confianza en la integridad de sus datos les ha permitido además agilizar los procesos y la elaboración de informes a la vez que se integran con las herramientas de BI. **“Para nosotros la implementación con Datamine fue bastante sencilla**. A medida que hemos ido **progresando con el producto a lo largo de los años, seguimos utilizando más funciones del programa**”, afirma su director general de Planificación y Servicios. **“Cada vez que buscamos avanzar en la utilización de más funciones de MineMarket, el trabajo con el equipo de Datamine ha sido muy provechoso”**. Al utilizar MineMarket, la confianza en la integridad de los datos capturados permite a la empresa tomar decisiones de planificación más informadas y precisas.




“Elegimos Datamine por encima de cualquier competidor o alternativa porque era una solución lista para gestionar el inventario en toda nuestra cadena de valor”.

Director general de Planificación y Servicios.





MINEMARKET

 <https://www.dataminesoftware.com/>

 sales@dataminesoftware.com