



MINEMARKET

HISTORIA DE ÉXITO DE CLIENTES

Implementación de un sistema de almacenamiento de datos en una empresa emergente de mineral de hierro en Australia Occidental en menos de dos meses.

Empresa emergente de mineral de hierro en Australia Occidental implementa MineMarket

Datamine y una empresa minera de mineral de hierro de rápido crecimiento en Australia Occidental han implementado con éxito la solución logística MineMarket en una de sus operaciones en menos de dos meses. La empresa tenía previsto ampliar la producción de su mina a 15 millones de toneladas anuales para finales de 2020. Esta expansión se apoya en un programa de transformación digital específico que mejorará la eficiencia y escalará con la operación en el futuro.



El desafío

Hasta ahora, las operaciones mineras se basaban en hojas de cálculo de Excel para seguir los movimientos de material de la mina. A estas hojas de cálculo accedían varios empleados que trabajaban en régimen primero en entrar, primero en salir (first in, first out, FIFO), lo que aumentaba la complejidad de la gestión de los archivos y la integridad de los datos.

A medida que aumenta la producción, aumenta la cantidad de trabajo manual necesario para mantener las hojas de cálculo y la posibilidad de cometer errores. La falta de auditabilidad y transparencia se suma al desafío y, en última instancia, un sistema basado en hojas de cálculo no puede adaptarse de forma fiable a las necesidades de la operación.

La solución

MineMarket es una tecnología probada que centraliza todos los datos del inventario minero en todas las operaciones, desde la mina hasta el puerto. MineMarket se ha implementado con flujos de trabajo totalmente configurables por el usuario y con una recopilación de datos controlada, aplicando convenciones de nomenclatura estandarizadas para todas las entidades del sistema, desde los bloques de pozo hasta las pilas de acopio y los productos comercializables. La eliminación de las diferentes versiones de las hojas de cálculo que se utilizaban en toda la cadena de valor de la minería ha proporcionado un sistema eficiente, escalable y fiable con una única versión de la verdad.

Los informes oportunos están a disposición de la dirección, lo que permite una respuesta más rápida y una toma de decisiones basada en datos fiables.



Enfoque de implementación

Con un equipo interno experimentado y seguro, la empresa de mineral de hierro dedicó recursos al proyecto de implementación, formando un equipo conjunto con los consultores de Datamine. Se utilizó una metodología de gestión de proyectos ágil, con breves “sprints” que proporcionaron funcionalidad operativa en cada etapa a lo largo de la implementación.

Gracias a este enfoque, los desplazamientos se redujeron considerablemente, ya que los miembros del equipo de Datamine solo realizaron una visita al lugar en todo el proyecto. Con la participación, desde el principio, de los miembros del equipo de la empresa de mineral de hierro, se consiguió la identificación con el proyecto y la responsabilidad conjunta de cumplir los plazos del mismo. Este enfoque también minimizó la cantidad de capacitaciones a los usuarios antes de la puesta en marcha, ya que el personal aprendió el sistema progresivamente a medida que se configuraba y se implementaba.

Beneficios

Desde la implantación de MineMarket, la empresa de mineral de hierro ha experimentado varios beneficios empresariales, entre ellos, los siguientes:

- Menos tiempo perdido en introducir y validar datos, gestionar archivos y crear informes.
- Transparencia del inventario de minería en toda la cadena de valor.
- Información disponible a tiempo para ayudar a la toma de decisiones.
- Sólido y fiable, una sola fuente de la verdad.

Valoro la flexibilidad y la capacidad de respuesta que ha demostrado Datamine.

-Director de proyectos de la empresa de mineral de hierro

Conclusión


Al trabajar juntos, tanto Datamine como la empresa de mineral de hierro han implementado rápidamente una solución logística que ofrece beneficios inmediatos y es escalable para futuras necesidades.


El uso de un equipo mixto y un alcance reducido les permitió implantar la tecnología de MineMarket con la participación remota del proveedor.

Con la tecnología básica de MineMarket ya implementada, la empresa de mineral de hierro tiene oportunidades futuras para aprovechar otras capacidades, como los contratos inteligentes (facturación automatizada digitalmente), la planificación de la demanda, la optimización de las mezclas y otras.



MINEMARKET

 <https://www.dataminesoftware.com>

 sales@dataminesoftware.com